

اخبار اصفهان

نماینده مجلس در آیین تودیع و معارفه فرماندار شهرستان گلیپایگان:

انگار ما ارباب هستیم و مردم رعیت



تاکنون از ظرفیت‌های کارگو ترمینال باری اصفهان به خوبی استفاده نشده است

فرصت سازی روی باند فرودگاه!

Some Foods That Are Good for the Immune System

مدیرکل انتقال خون استان اصفهان:

۱۰ اصفهانی خون نادر دارند

مدیرکل تأمین اجتماعی استان اصفهان در نشست هم‌اندیشی تأمین اجتماعی و دانشگاه اصفهان:

افول پایداری صندوق‌های بازنشستگی

اگر کارشناس فروش هستید، این نکات برای شما معجزه خواهد کرد:

۵۰ درس برای ۲۰ گرفتن در فروش



سرمقاله
فرزانه مستاجران

پولدارها کجا سرمایه‌گذاری می‌کنند

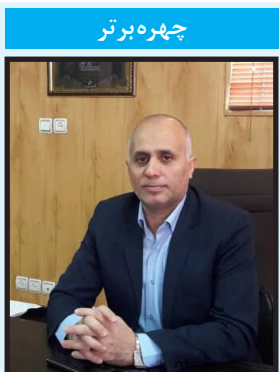
بازارهای گمراه!

این که مرفه‌های جهان به واسطه منابع سرمایه‌ای که دارند خیلی بهتر از بقیه مردم می‌توانند از زندگی لذت ببرند بر کسی پوشیده نیست اما اینکه همین افراد بیشتر از بقیه نیز می‌توانند درآمد داشته باشند امری است که شکاف طبقاتی را هر روز بیشتر می‌کند.

در واقع سرمایه‌داران از قانون پول، پول می‌آورد استفاده می‌کنند و هر روز بر میزان اموالشان می‌افزایند. آن‌ها سرمایه‌گذاری‌هایی انجام می‌دهند که بیشترین بازده را دارد و شاید پیروی از آنها بتواند کمکی بر موفق بودن بقیه جامعه نیز بکند.

به طور مثال در سراسر جهان سرمایه‌گذاران ریسک‌پذیر سال گذشته بیش از هر زمان دیگری در استارت‌آپ‌ها سرمایه‌گذاری کردند. آن‌ها بیش از ۶۷۵ میلیارد دلار در استارت‌آپ‌ها در سراسر جهان در سال ۲۰۲۱ سرمایه‌گذاری کردند که دو برابر بالاترین رکورد قبلی در سال ۲۰۲۰ است.

ادامه در صفحه ۲

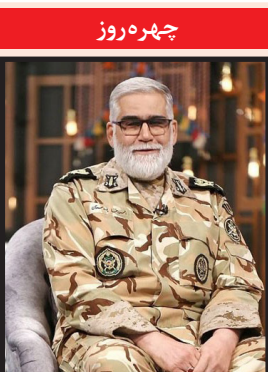


مدیرکل گمرک استان اصفهان
خبر داد:

ماینر، ژتبه

نخست قاچاق کالا در استان

مدیرکل گمرک استان اصفهان گفت: دستگاه ماینر با رشد ۷۵ درصدی در ۹ ماه جاری نسبت به سال گذشته؛ ژتبه نخست قاچاق کالا در استان را به خود اختصاص داده است. رسول کوهستانی، در کمیسیون مبارزه با قاچاق کالا و ارز استان...



رئیس مرکز مطالعات و تحقیقات راهبردی
ارتش در هیات منتظران لنجان:

طرح آمریکایی خاورمیانه جدید

با اقدام شهید سلیمانی ناکام ماند

رئیس مرکز مطالعات و تحقیقات راهبردی ارتش گفت: یکی از اقدامات راهبردی شهید سلیمانی ناکام گذاشتن آمریکایی‌ها در طرح خاورمیانه جدید بود که براساس این طرح تمام کشورهای منطقه از مدیترانه تا امرز...

۳

مدیر آبفای جرقویه خبر داد:

تأمین آب ۲۰ روستای جرقویه به صورت پایدار

بیش از ۳ هزار متر مکعب حجم مخازن آب روستایی در منطقه جرقویه است که بخشی از آن نیازمند اصلاح و بازسازی است. وی گفت: از ابتدای سال جاری در حدود ۲۲ کیلومتر از شبکه فرسوده و خطوط انتقال آب روستایی اصلاح و بازسازی شد هم‌اکنون نیز اصلاح بیش از ۷۰۰ متر شبکه توزیع در دستور کار قرار دارد.

مدیر آبفای جرقویه بر کیفیت آب شرب روستائیان تاکید کرد و اظهار داشت: تأمین کمی و کیفی آب شرب روستائیان یکی از اولویت‌هاست که با پیش مستمر کیفی سلامت آب شرب تضمین می‌شود.



به دلیل فاصله زیاد با تاسیسات، تحت پوشش طرح آبرسانی اصفهان بزرگ قرار ندارد اما با حفر و تجهیز یک حلقه چاه و اجرای یک کیلومتر خط انتقال به مخزن ۵۰ مترمکعبی، تأمین آب شرب پایدار این روستائیان در دستور کار گرفته شد. وی اعلام کرد: علاوه بر سامانه آبرسانی اصفهان بزرگ، از منابع داخلی مانند سه حلقه چاه با آبدی حدود ۲۰ لیتر در ثانیه نیز برای تأمین آب شرب روستائیان منطقه جرقویه استفاده می‌شود. اسماعیلی خاطر نشان ساخت: ۱۱۵ کیلومتر طول خطوط انتقال، ۲۴۵ کیلومتر طول شبکه توزیع

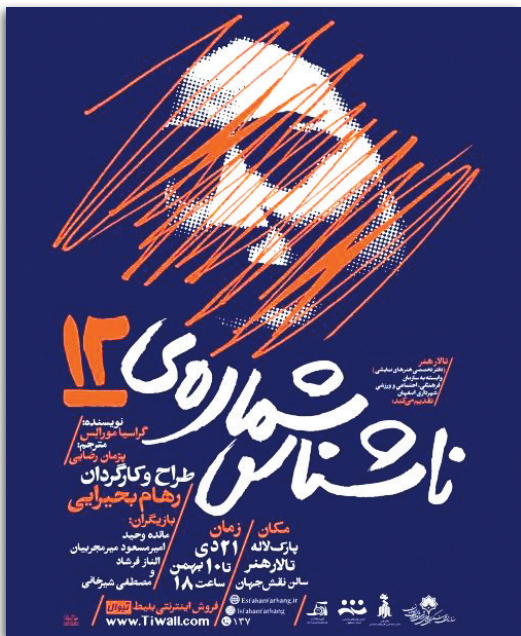


اخبار اصفهان: مدیر آبفای جرقویه می‌گوید:

از ۲۱ روستای این شهرستان، آب ۲۰ روستا با جمعیتی معادل ۱۸ هزار نفر به صورت پایدار تأمین می‌شود. جواد اسماعیلی گفت: در سال جاری با تحت پوشش قرار گرفتن چهار روستای اسفنداران، حارث آباد، احمدآباد و فیض آباد تعداد روستاهایی که در شهرستان جرقویه آب طرح آبرسانی اصفهان بزرگ استفاده می‌کنند به ۲۰ روستا رسید. وی از نصب ۷۰۰ کنتور آب در این چهار روستا خبر داد و گفت: تاکنون ۱۲ هزار و ۲۸۳ فقره انشعاب در روستاهای شهرستان جرقویه نصب شده است. اسماعیلی افزود: هم‌اکنون فقط روستای اسداباد با کمتر از ۲۰ خانوار

به بهانه اجرای نمایش «ناشناس شماره ۱۲» در تالار هنر:

استخوان‌های دوست نداشتنی



علی رفیعی وردنجانی: «ناشناس شماره ۱۲» عنوان نمایشی از رهام بحیرایی است که تا ۱۰ بهمن ماه ساعت ۱۸ در تالار هنر به روی صحنه می‌رود. گراسیا مورالس اسپانیایی نویسنده این نمایش نامه جزئیات پیچیده‌ای از روان انسان، تولد و مرگ را در متن گنجانده است که بحیرایی با مذاقه بسیار آنها را برای جامعه ایرانی بازخوانی کرده است؛ البته عنوان اصلی نمایشنامه «اعدای ناشناس شماره ۱۲» است. در مواجهه اول، این نمایش من را به یاد سینمایی «استخوان‌های دوست نداشتنی» پیترو جکسون انداخت اما در ادامه جزئیات کلیدی نمایشنامه از مقایسه فاصله گرفت و مفاهیم تازه‌ای از جنگ و جنایات باقی مانده از آن نمایان کرد؛ که شاید در حوزه جغرافیایی همذات پنداری با آن دور باشد اما تجربه‌ای است تطبیق یافته که می‌تواند در هر مکان و در هر زمانی روی دهد.

■ ناشناختگی

بحیرایی توانمندی خود در بازی گرفتن از بازیگر را در نمایش «دُهاک» که مونولوگی از بهرام بیضایی با بازی زیبای مهرزاد مشکل‌گشا نشان داد؛ اما مشخصاً در این نمایش من بهترین بازی تا به امروز از مانده وحید را دیدم. نقشی که نیاز به حس فراوان دارد اما نه از جنس احساسی که می‌شناسیم.

حسی که وحید در نقش پاتریسیا (زن اعدامی)، در نمایشنامه ایجاد می‌کند فراتر از حواس پنجگانه است که مطمئناً بحیرایی نقش بسزایی در آن داشته؛ از سوی دیگر الناز فرشاد، مجتبی شیرخانی و امیرمسعود میرمجریبان هر سه مکمل خوبی می‌شوند برای ایجاد این احساس، البته که مشخص است متن نمایشنامه با آنچه بحیرایی روی صحنه برده است اندکی فاصله دارد شاید که محدودیت‌های اجرایی باعث ایجاد آن شده باشد.

اما مسئله ناشناختگی که در این نمایش مطرح می‌شود پلی است برای شناخت خود و دیگران. به رابطه‌ای که مرد مسن که در این نمایش یک افسر ارتشی قلمداد شده است، با استبان برقرار می‌کند دقت کنید. ناشناخته بودن هویت، نظر شخصیتی و اخلاقی، افسر برای استبانی که مثلاً خبرنگار است جذابیت کمیک ایجاد می‌کند. به دنبال این جذابیت است که بیننده هوشمند تئاتر مقیاس اخلاقی پیچیده‌ای در ذهن خود ترسیم می‌کند تا به رابطه او با پاتریسیا برسد. از سوی دیگر چگونگی برخورد الناز فرشاد در نقش پزشک قانونی با مرده این ناشناختگی را دامن می‌زند. در واقع این ناشناس بودن تا پایان نمایش ادامه دارد و به واسطه وجود این ناشناس است که ما هویت‌های دیگر اشخاص نمایشنامه برایمان هویدا می‌شود.

■ هنرمند

عنوان این یادداشت را «استخوان‌های دوست نداشتنی» گذاشتم

چرا که هیچ کشف و شهودی نمی‌تواند ناشناس بودن دیگری را برایمان آشکار کند. اما مسئله‌ای که فکر می‌کنم باید آن را مطرح کنم این است که سخت است بدانیم هنرمندان این شهر به هنرشان عشق می‌ورزند اما نمی‌توانند به عنوان یک شغل رو آن حساب کنند. درواقع همه عوامل یک نمایش در کشورمان و مشخصاً در اصفهان دید جانبی به حرفه اصلی خود دارند.

کسی در تاکسی‌های اینترنتی کار می‌کند تا زمان نمایش که قرار سید روی صحنه می‌آید، دیگری در رستوران کار می‌کند و... مسئله اینجا به وجود می‌آید که چگونه می‌توان با داشتن غم نان هنر خلق کرد. سوالی که اگر از هنرمندان برادری بپرسیم شاید جواب محکمی برای آن داشته باشند اما هنرمند در ایران هم برای زندگی می‌جنگد و هم برای هنر. این گونه است که باید سالی یک بار منتظر کاری از رهام بحیرایی و امثال هم باشیم.

مثلاً در جایی از نمایش «ناشناس شماره ۱۲» می‌بینیم مرد مسن؛ افسر، پیپ می‌کشد و در عین بورژا منشی با استبان حرف می‌زند. چنین تعدی در نمایشنامه‌های ایرانی جایی ندارد. چرا که درام‌ها در هر جامعه‌ای از دل همان جامعه بیرون آمده‌اند و نمی‌توانند مثلاً اسپانیایی تخیل کنند. در مجموعه این نمایش نیاز به دیده شدن دارد؛ چرا که به نظر من نمایشی است که میان بیننده و عوالمش گفت و گو ایجاد می‌کند و خوشبختانه بحیرایی از آن دسته از کارگردانان ایرانی است که می‌شود با او گفت و گو کرد.

آگهی مزایده اجاره



اداره کل آموزش فنی و حرفه‌ای استان اصفهان در نظر دارد نسبت به اجاره فضای بلااستفاده خود از طریق مزایده عمومی و با جزئیات مندرج در اسناد مزایده با بهره‌گیری از سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (setadiran.ir) به شرح ذیل اقدام نماید.

نام مزایده	تاریخ انتشار و در یافت اسناد	بازدید از سامانه از تاریخ	پایان زمان ارسال پیشنهاد قیمت	تاریخ بازگشایی	شماره مزایده در سامانه
واگذاری اجاره فضای مناسب ارائه آموزش‌های مهارتی در محیط واقعی کار در رشته صنایع غذایی و خدمات تغذیه واقع در ضلع شمالی مرکز آموزش فنی و حرفه‌ای شهید بهشتی اصفهان	۱۴۰۰/۱۰/۲۷	۱۴۰۰/۱۰/۲۷	۱۴۰۰/۱۱/۱۸	۱۴۰۰/۱۱/۱۹	۵۰۰۰۰۳۳۴۳۰۰۰۰۸

تذکر مهم: ۱- کلیه مزایده‌گران باید قبل از واربز ودیعه و پیشنهاد قیمت نسبت به مطالعه مستندات مورد اجاره شامل آگهی مزایده عمومی و شرایط اختصاصی اقدام نمایند. **۲-** کلیه مزایده‌گران باید دارای صلاحیت تعیین شده در آگهی عمومی مزایده باشند. **۳-** در صورتی که برنده مزایده فاقد مدارک خواسته شده در آگهی عمومی مزایده باشد ودیعه شرکت در مزایده وی به نفع مزایده گذار ضبط و وصول خواهد شد. **ضمناً رعایت موارد ذیل الزامی است: ۱-** برگزاری مزایده صرفاً از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت بوده و کلیه مراحل فرآیند مزایده شامل مشاهده و دریافت اسناد مزایده، پرداخت تضمین شرکت در مزایده (ودیعه) ارسال پیشنهاد قیمت و اطلاع از وضعیت برنده بودن مزایده‌گران محترم از این طریق امکان‌پذیر می‌باشد. **۲-** کلیه اطلاعات مورد اجاره در برد مورد اجاره سامانه قابل مشاهده، بررسی و انتخاب می‌باشد. **۳-** علاقه‌مندان به شرکت در مزایده می‌بایست جهت ثبت نام و دریافت گواهی الکترونیکی (توکن) با شماره ۴۱۹۳۴-۰۲۱ مرکز پشتیبانی و راهبری سامانه تماس حاصل نمایند.

* اطلاعات تماس دفتر ثبت نام استان‌ها در سایت سامانه (setadiran.ir) بخش ثبت نام / پرو فایل مزایده گر موجود است.
* جهت دریافت اطلاعات بیشتر با شماره تلفن ۱۵۷۳۶۶۹۱۵۷ اداره کل آموزش فنی و حرفه‌ای استان اصفهان واحد برونسپاری تماس حاصل نمایند.

شناسه: ۱۲۵۸۳۸۵

نماینده مجلس در آیین تودیع و معارفه فرماندار شهرستان گلپایگان:

انگار ما ارباب هستیم و مردم رعیت



نماینده مردم گلپایگان و خوانسار در مجلس گفت: قیمت کالاها همچنان در حال افزایش است و برخی افزایش قیمت‌ها توجیه ندارد و این افزایش به نرخ دلار مربوط نمی‌شود، بلکه مربوط به عدم نظارت‌ها است.

◦ فرماندار گلپایگان باید نیروی جهادی باشد

سید مسعود خاتمی، در آیین تودیع و معارفه فرماندار شهرستان گلپایگان، اظهار کرد: مشکلات شهرستان گلپایگان به گونه‌ای است که فرماندار جدید حتما باید فردی باشد که سابقه فرماندار بودن داشته و یک جهادگر باشد که شبانه‌روز کار کند. همچنین فرماندار جدید باید با خانواده ساکن این شهر باشد تا مشکلات را با تمام وجود لمس کند و بین اقشار و اصناف مختلف حضور داشته باشد.

◦ امسال سال رفع موانع تولید است

وی با بیان اینکه من وکیل مدافع مردم هستم، ادامه داد: با وجود اینکه امسال سال رفع موانع تولید است، اما در گلپایگان تعداد زیادی سرمایه گذار آماده به کار هستند که مجوزهای آنها در استان گیر کرده و اگر این مانع تولید نیست پس نامش چیست؟

◦ دولت و مسولان استان می‌خواهیم تمرکززدایی را در رأس امور قرار دهند

به گزارش ایسنا، نماینده مردم گلپایگان و خوانسار در مجلس گفت: از دولت و مسولان استان می‌خواهیم تمرکززدایی را در رأس امور قرار دهند. مدیران استانی تصور نکنند بهتر از مردم شهرستان‌ها از امور مطلع هستند، همچنین به شخصیت‌ها، افکار و استعدادهای داخل شهرستان احترام بگذارند. اکنون درصد قابل توجهی از موانع سرمایه گذاری در شهرستان، دولت است. احداث شهرک صنعتی گل‌شهر تصویب و زمینش مشخص شد، اما ادامه کار در استان گیر کرده است.

◦ ضروری است که تماس‌های اورژانس به داخل شهرستان‌ها برگردد

خاتمی به انتقال تماس‌های ۱۱۵ شهرستان به اصفهان اشاره کرد و افزود: مرکز استان آدرس‌های شهرستان گلپایگان و خوانسار را بلد نیستند و همین موضوع سبب شده آمبولانس با تأخیر به محل حادثه برسد و متأسفانه تاکنون تلفاتی در این زمینه را شاهد بودیم. مدتی قبل جوانی در زیر آوار در چهارباغ خوانسار مجبوس شده بود، مردم با ۱۱۵ تماس گرفتند و آدرس دادند، اما چندی بعد از اصفهان تماس می‌گیرند و می‌گویند چهارباغ بالا یا چهارباغ پایین و آن وقت تازه متوجه می‌شوند، این تماس از خوانسار بوده است و همین اتفاق‌ها به فوت یک جوان منجر شد. ضروری است که تماس‌های اورژانس به داخل شهرستان‌ها برگردد.

◦ انگار ما ارباب هستیم و مردم رعیت

این عضو کمیسیون بهداشت و درمان مجلس خاطرنشان کرد: شعار دادیم و به مردم گفتیم که شما ولی نعمت هستید، اما در دل خود انگار ما ارباب هستیم و مردم رعیت. مدیران اصفهان به مردم و کارشناسان شهرستان احترام بگذارند.

– رفع موانع به این معناست که سنگ‌اندازی نشود

وی ادامه داد: جلسه رفع موانع تولید استان در شهرستان با اختیارات تمام برگزار شود. رفع موانع به این معنی نیست که قانون را رعایت نکنید، بلکه به این معناست که سنگ‌اندازی نشود، نگذارید شهرستان‌ها به مرکز استان بدبین شوند که البته شده‌اند.

◦ حقایق مردم و کشاورزان این شهر را پرداخت کنید

خاتمی تصریح کرد: آب شرب مردم در گلپایگان رنگ و بوی نامناسب گرفته است. زینده نیست در شهرستانی سدی احداث کنید که به یک منطقه کشور آب شرب بدهد، اما مردم آن شهر آب شرب نامناسب داشته باشند. به دلیل عدم پرداخت حقایق، کشاورزان مجبور به خفر چاه شدند و همین موضوع سبب شد اکنون خطر فرونشست زمین در کمین گلپایگان باشد، پس حقایق مردم و کشاورزان این شهر را پرداخت کنید.

◦ مشکل بودجه‌ای را که نمی‌توانیم اما می‌توانیم به مردم احترام بگذاریم

نماینده مردم گلپایگان و خوانسار در مجلس یادآور شد: بعضی از ادارات گلپایگان دچار رخصت شده‌اند و جواب مردم را به درستی نمی‌دهند که این زینده نیست، فرماندار جدید باید سرزده به ادارت برود. ادارات باید به ارباب رجوع احترام بگذارند. مشکل بودجه‌ای را که نمی‌توانیم حل کنیم اما می‌توانیم به مردم احترام بگذاریم و کرامت آنها را رعایت کنیم.

◦ برخی افزایش قیمت‌ها هیچ توجیهی ندارد

وی گفت: قیمت کالاها همچنان در حال افزایش است و برخی افزایش قیمت‌ها توجیه ندارد و این افزایش به نرخ دلار مربوط نمی‌شود، بلکه مربوط به عدم نظارت‌ها است.

رئیس مرکز مطالعات و تحقیقات راهبردی ارتش در هیات منتظران لنجان:

طرح آمریکایی خاورمیانه جدید با اقدام شهید سلیمانی ناکام ماند

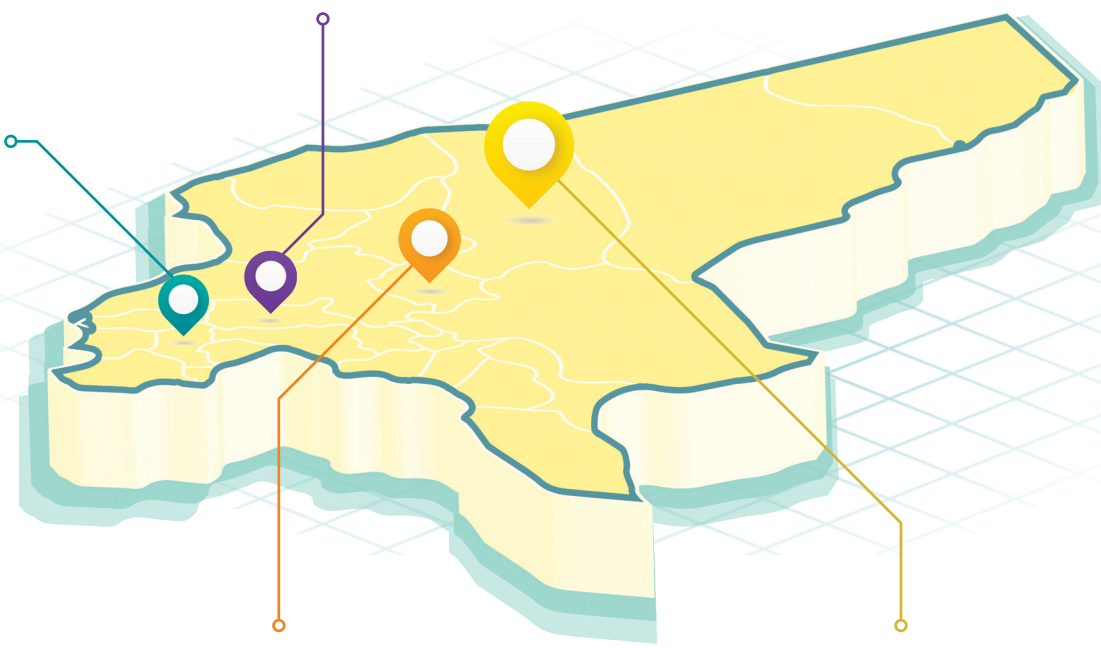
افزود: استراتژی داعش همانند کاری که مغول‌ها انجام می‌دادند ایجاد رعب و وحشت بود و چنان ترسی در ارتش عراق و سوریه به وجود آورده بود که وقتی به موصل حمله می‌کند یک گلوله به سمت آنان شلیک نمی‌شود. رئیس مرکز مطالعات و تحقیقات راهبردی ارتش با بیان اینکه هر جا صدای فریاد مسلمانی بلند می‌شد شهید سلیمانی در آن‌جا حاضر بود خاطر نشان کرد: هنوز بخشی از شخصیت وجودی شهید سلیمانی را هم نتوانسته‌ایم بشناسیم، او یک سرباز ولایی و فداکار و گوش به فرمان رهبری بود و به عبارتی ایشان مالک اشتر نیروهای مسلح است.

وی تصریح کرد: کسی که مطیع امر ولایت باشد خداوند به او عزت می‌دهد و نامش را بالا می‌برد و شهید حاج قاسم سلیمانی چنین شخصیتی داشت که قدم از قدم بدون اذن فرمانده خود بر نمی‌داشت.

شهردار نجف‌آباد خبر داد:

نجف آباد شهر خلاق ترویج کتابخوانی کشور

وی اظهار کرد: نجف آباد در این کار در مواردی چون معرفی تیم مستندنگاری و پایتختی، معرفی نجف‌آباد (پیشینه فرهنگی اقدامات فرهنگی و هویتی شهر) چارت عملکردی طرح، روند نگارش تقویم کتاب‌خوانی، معرفی زیرساخت‌های این حوزه، مرور اقدام‌ها و برنامه‌های کتابخوانی آینده و غیره به رقابت پرداخت. شهردار نجف‌آباد گفت: شایان ذکر است پایتخت کتاب ایران عنوان طرحی در ایران است که بر مبنای آن هر سال شهری به عنوان پایتخت کتاب ایران انتخاب می‌شود بخش‌هایی از این طرح از پایتخت جهانی کتاب الگو برداری شده است. اما از نظر ساختار اجرایی هم خوانی‌های زیادی با شرایط فعالیت فرهنگی در ایران پیدا کرده است استقرار دبیر خانه پایتخت کتاب نجف آباد در دفتر نشریه خارون واقع در سازمان فرهنگی اجتماعی ورزشی شهرداری نجف آباد است و شهرداری نجف آباد به عنوان محور اصلی در اجرای



رئیس مرکز آموزش فنی و حرفه ای شهرستان برخوار خبر داد:

برگزاری جلسه آموزش‌های ویژه اشتغال روستائیان در بخشداری حبیب آباد

دغدغه‌های مرکز آموزش فنی و حرفه‌ای آموزش منجر به اشتغال روستائیان شهرستان می‌باشد که با برطرف نمودن موانع اشتغال روستائیان در بخشداری حبیب آباد برگزار شد. به گزارش خبرگزاری موج اصفهان، علیرضا ملک پور بیان داشت: در راستای آموزش ویژه اشتغال از طریق آموزش‌های دوگانه در شهرستان و برطرف نمودن موانع اشتغال روستائیان جلسه‌ای در دفتر بخشداری حبیب آباد برگزارگردید. وی ضمن ارائه گزارش عملکرد مرکز دراین خصوص، از نحوه پیاده‌سازی طرح آموزش دوگانه ویژه روستائیان شهرستان مطالبی بیان کرد. رئیس مرکز آموزش فنی و حرفه‌ای شهرستان برخوار گفت: یکی از

دبیر کمیته هماهنگی خانه‌های هلال استان اصفهان خبر داد:

رد پای کار آفرینی در خانه‌های هلال اردستان

دبیر کمیته هماهنگی خانه‌های هلال استان اصفهان از همکاری خانه‌های هلال در راستای عملیاتی کردن طرح‌های کارآفرینی خبر داد.

محمदनوید متقی با بیان این خبر گفت: به همت خانه هلال شهید کریمی مه‌آباد شهرستان اردستان و با سرمایه اولیه ۵۰ میلیون ریالی، دو زن سرپرست خانواده به جرگه زنان کارآفرین پیوستند.

وی افزود: خانه هلال شهر مه‌آباد با هدف ایجاد کارآفرینی و اشتغال زایی و توسعه حمایت‌های خیرین داوطلب از طرح‌ها و ایده‌های اشتغال، اقدام به جذب حمایت‌های خیرین جهت سرمایه اولیه این دو بانوی سرپرست خانواده کرد.

متقی تصریح کرد: با پرداخت سرمایه اولیه، این دو بانوی کارآفرین نیز اقدام به بافت قالی نموده و اولین قالی دستباف ظریف طرح مه‌آباد به دستان هنرمندشان بافته شد. گفتنی است یکی از کارکردهای خانه‌های هلال، کارآفرینی و حمایت از ایده‌های نو و خلاقانه و تبدیل ایده‌ها به موارد کاربردی به منظور توانمند کردن مددجویان می‌باشد.

گزارش

رییس پارک علم و فناوری دانشگاه آزاد اسلامی:

سیب سمیرم با استفاده از فناوری‌های نو به برند جهانی تبدیل می‌شود



صادراتی است.

وی تصریح کرد: دانشگاه آزاد اسلامی آمادگی دارد رشته‌های تحصیلی مرتبط و متناسب با رشته‌های باغبانی و کشاورزی بویژه در بخش صنعت سیب را دایر کند تا زمینه علمی‌تر و تخصصی‌تر شدن این صنعت فراهم شود. رییس پارک علم و فناوری دانشگاه آزاد اسلامی تأکید کرد: سمیرم با وجود اشتغال ۹۰درصدی مردمش در حوزه کشاورزی و دامداری، از وجود مرکز تحقیقات این بخش بی‌بهره است.

رییس پارک علم و فناوری دانشگاه آزاد اسلامی گفت: سیب سمیرم با بهره گرفتن از فناوری‌های نوین، به برندی جهانی تبدیل خواهد شد.

محمدجواد صدیقی‌مهر، در حاشیه بازدید از دانشگاه آزاد اسلامی سمیرم در جمع خبرنگاران اظهار داشت: دانشگاه و صنعت در این عرصه باید فاعلتر وارد عمل شوند و همکاری و هم‌افزایی کامل داشته باشند.

وی اضافه کرد: تلاش ما این است که از مرحله تنوری به مرحله عمل وارد شویم و راه‌حل‌هایی برای مسائل فناورانه و مورد نیاز خود در راستای معرفی و حضور موثرتر در بازارهای داخلی و بین‌المللی صنعت سیب بیابیم و آنها را اجرایی کنیم.

رییس پارک علم و فناوری دانشگاه آزاد با بیان اینکه برای رسیدن به این اهداف یک فرصت دوساله درنظر گرفته‌ایم، گفت: در این مدت با شناخت مشکلات صنعت سیب در منطقه و حل و فصل آنها شاهد پیاده‌سازی این الگو در مقیاس بین المللی و شرکت دادن برند سیب این خطه در بازار جهانی خواهیم بود.

صدیقی‌مهر ادامه داد: سالانه افزون بر ۲۰۰ تا ۳۰۰هزار تُن سیب در هر چهار بخش شهرستان سمیرم تولید می‌شود که بخش زیادی از آن، درجه یک و فوق‌العاده مرغوب

Iran's Oil Export Soars Despite Sanctions

The Iranian government has hailed efforts by the country's Oil Ministry to increase crude exports in recent months, saying the issue is a source of pride for a country that has been subject to a series of harsh and unprecedented sanctions by the U.S. in the past few years. Government spokesman Ali Bahadori Jahromi said that it is an achievement for Iran's Oil Ministry that is has been able to both raise oil exports and to return its proceeds into the country despite sanctions imposed on trade and on Iran's access to the international banking services.

Iran's Oil Export Soars Despite Sanctions

The Iranian government has hailed efforts by the country's Oil Ministry to increase crude exports in recent months, saying the issue is a source of pride for a country that has been subject to a series of harsh and unprecedented sanctions by the U.S. in the past few years. Government spokesman Ali Bahadori Jahromi said that it is an achievement for Iran's Oil Ministry that is has been able to both raise oil exports and to return its proceeds into the country despite sanctions imposed on trade and on Iran's access to the international banking services.

Water transfer plan from Sea of Oman takes effect

The Iranian parliament (Majlis) has approved a bill, mandating the government to implement a plan for transferring water from the Sea of Oman to the south-eastern Sistan-Baluchestan province which has long been grappling with water scarcity. A budget of \$400 million was allocated by the government in March 2016 to the project which looked also to transfer water to the eastern provinces of South Khorasan and Khorasan Razavi.

Nominees for Abolhassan Najafi Award unveiled

Persian translations of eight novels from the world's literature are contending for the Abolhassan Najafi Award. The Abolhassan Najafi Award Foundation announced nominees for the fifth edition of the translation prize on Tuesday. One of the nominees is French writer Oscar Coop-Phane's "The Pig's Trial" translated by Abolfazl Allahdadi.

Iranian transport minister visits Syria to pursue expansion of trade ties

Iranian Transport and Urban Development Minister Rostam Qasemi has traveled to Syria to discuss expansion of economic cooperation and trade ties between the two countries, the portal of the Transport and Urban Development Ministry reported.

Upon arrival to the Syrian capital on Wednesday, Qasemi stressed the two countries' determination for achieving true economic and trade partnerships.

The Iranian minister, who is visiting Syria on top of a high-ranking economic and political delegation, was welcomed by Syrian Economy and Foreign Trade Minister Mohammad Samer al-Khalil.

اخبار اصفهان



ISFAHAN NEWS

License Owner& Managing director: **Reza Mahzunieh**
Editor-in-Chief: **Marzie Rabiei**
Assistant Editor-in-Chief of Isfahan Office: **Hoora Building, Shahid Mofateh Street, Ahmad Abad Square, Isfahan, Iran**
Tel: **031- 32274500**
Public Relations: **031-32274515**
Organization of

advertisement: **031-32274517, 32274518, 32274512, 32274505.**
Fax: **031-32274507, 32274511**
Lithography and printing: **Samim**
Isfahan subscribers Office: **031-32274508**
website: **esfahan-news.com**
SMS: **30007232**

www.esfahan-news.com

Iran's export to Syria rises 90% in 9 months on year



The chairman of Iran-Syria Joint Chamber of Commerce announced that the value of Iran's export to Syria rose 90 percent during the first nine months of the current Iranian calendar year (March 21-December 21, 2021), as compared to the same period of time in the past year. Keyvan Kashefi said that Iran exported \$160 million of commodities to Syria in the nine-month period of this year, while the figure was \$84 million in the same time span of the past year. Most of the exported goods were related to engineering industries (parts and components of steam turbines), food and pharmaceutical industries, he said. Saying that Iran has exported \$35 billion of goods to different countries in the first nine months of this year, Kashefi said that in this period, Syria was among the 21 countries targeted by Iran's exports.

He put Iran's nine-month import from Syria at \$22.9 million, with 53 percent growth from that of the previous year, and named phosphate as the main imported item. With \$36.9 billion in Iranian imports in the first nine months of this year, Syria ranks 49th among the sources of imports. As stated by the head of Iran's Trade Promotion Organization (TPO), the country has allocated a special budget of \$50 million to support the Iranian export companies active in the Syrian market. "Iran and Syria have good political relations and we must use this opportunity and encourage the private sector and our businessmen to enter the Syrian market and the government must do its best in this regard," Alireza Peyman Pak said last month. The official noted that the TPO has it on the agenda to establish offices for promoting

barter trade with not only Syria but also all other neighboring countries. "Syria imports \$4 billion [of goods] annually and exports \$800 million, and the country's exports are mainly cotton," Peyman Pak said. "Our industries need 150,000 tons of cotton annually, so if the Syrian cotton production increases in a year or two, we intend to import it through barter trade, which requires a reliable transportation route between two countries," he added. There is no regular shipping line between Iran and Syria, Peyman Pak said, adding that Iranian investors could invest in establishing shipping lines if the government provides them with necessary incentives. Iran and Syria signed four documents to boost cooperation in the fields of trade and industry during a visit of an Iranian delegation headed by the country's industry minister

to Damascus last month.

The documents were inked at the end of the two countries' joint economic and industrial committee meetings which were held in the Syrian capital. Meanwhile, during a three-day visit of a high-ranking Iranian economic and political delegation headed by Transport and Urban Development Minister Rostam Qasemi to Syria which started on Wednesday, the two sides discussed expansion of economic cooperation and trade ties between the two countries.

In his trip, the Iranian minister was welcomed by Syrian Economy and Foreign Trade Minister Mohammad Samer al-Khalil.

Speaking to the press at the airport, Qasemi said: "The end of the war in Syria is the beginning of a new era of economic relations between the two countries, especially since Iran and Syria have been together during the years of the war against international terrorism."

Samer al-Khalil for his part referred to the inseparable ties between the two nations and said: "We in Syria want extensive cooperation with Iran."

After his visit to Damascus, Qasemi announced that Iran and Syria have reached primary agreements for the establishment of a joint free zone and a joint bank during his trip. Referring to his meeting with President Bashar al-Assad in Damascus on Wednesday, Qasemi said, "During the meeting with the Syrian president, the economic issues of this country, as well as the

current obstacles and problems in the economic relations between Iran and Syria were discussed. A joint committee is set to be formed between Iran and Syria [to resolve such problems]." He stated that good decisions have been made in the meetings with Syrian officials, adding: "It was decided to form a joint committee between us and Syria to follow up on the reached agreements; We have many agreements with Syria, but some of them have not been implemented, so it was decided to review these issues in a joint committee and then implement them."

Ghasemi also pointed to his meeting with Syrian Foreign Minister Faisal Mekdad on diplomatic issues between the two countries, saying, "We reached good agreements; A joint bank is scheduled to be established in Syria; In this regard, Iranian and Syrian banks should have branches in both countries."

The minister of transport and urban development also referred to the meeting with his Syrian counterpart and said: "Transportation in various sectors is one of the important requirements for our country's economic development; In this regard, it was decided that the head of the country's Civil Aviation Organization would pursue executive issues in this area with the Syrian side." Decisions were made on various issues during the visit with Samer al-Khalil, especially the establishment of a joint free zone between the two countries, he added.

TCCIMA Agriculture Committee holds meeting to discuss recent issues



The members of Agriculture Committee of Tran Chamber of Commerce, Industries, Mines and Agriculture (TCCIMA) gathered in their 12th meeting this year to discuss issues in various agricultural fields especially the concerns about the level of pesticide residues in Iranian agricultural products. As reported by the TCCIMA portal, recent rumors about the high level of pesticide residues in some of Iran's agricultural products have raised serious concerns among domestic consumers, while causing serious damage to exporters of agricultural products in the country which have been forced to export canned products. In this regard, the TCCIMA Agriculture Committee has been holding various meetings with officials from the Agriculture Ministry in order to resolve the mentioned problems. Speaking in the gathering, Head

of the Association of Iranian Pesticide Producers Masoud Gilabadi said the existence of pesticide residues in agricultural products is not the producers of pesticides' fault, noting that this problem should be sought in the distribution and consumption of pesticides by farmers. Gilabadi noted that the recent incidents regarding the rejection of Iranian agricultural products from other country's including Russia are something new which have never happened before. Reacting to Gilabadi's remarks, Kaveh Zargar, head of the TCCIMA Agriculture Committee, stressed that there was correspondence between Russia and the Islamic Republic of Iran Customs (IRICA) stating that the reason that the Russian customs rejected Iranian pepper cargoes was the presence of certain pesticide residues in the products.

Domestic banks to form consortium to implement \$4b petro-refinery projects



Iranian Oil Minister Javad Oji said some major domestic banks are going to form a consortium with a total investment capacity of four billion dollars to implement petro-refinery projects across the country, IRIB reported.

Speaking to the press on Saturday, Oji said: "A large part of the financial resources required for the implementation of the country's oil projects will be provided with the support of the Ministry of Finance and Economic Affairs, and this includes the financial resources needed for the refining sector as well." Increasing the country's petro-refining capacity has recently become a hot topic among Iran's top research institutions and research centers as a key defense mechanism against the impacts of the U.S. sanctions on the country's oil industry. Experts and analysts argue that in addition to generating more revenue, the conversion of crude oil to

oil products will have many other benefits including creating new job opportunities, economic prosperity, and reviving other industries. And most importantly, it will lead to a stronger economy that could easily withstand the U.S. pressures. In this regard, the importance of moving toward the construction of petro-refineries instead of refinery complexes has been emphasized. Recent studies indicated that the Internal Rate of Return (IRR) of petro-refiners, depending on their configuration, varies from 16 percent to 20 percent, which is 3-4 times more profitable compared to the old refineries and petrochemical complexes. Back in 2019, the Research Center of Iran's parliament had said in a report that petro-refineries are two times more profitable than refineries and suggested that National Iranian Oil Company (NIOC)'s new refinery projects should be defined as petro-refineries.

Iran can increase rock sugar, candy exports: Union head

Iranian producers of rock sugar and candy can increase export of their products with promotion of infrastructures, said the head of the Tehran Rock Sugar, Candy and Sugar Producers Union.

Talking to Iran Daily, Habib Eslami added that over 50 percent of the union members are not equipped with modern technology, as they need governmental support for upgrading their equipment.

Referring to the effects of COVID-19 on the activities of his union, he said that this pandemic has led to the closure of about 30 percent of production units in this field.

Iran's government hails rising oil exports as a source of pride

The Iranian government hailed efforts by the country's Oil Ministry to increase crude exports in recent months, saying the issue is a source of pride for a country that was subject to a series of harsh and unprecedented sanctions by the US in the past few years. Government spokesman Ali Bahadori Jahromi said that it is an achievement for Iran's Oil Ministry that is has been able to both raise oil exports and to return its proceeds into the country despite sanctions imposed on trade and on Iran's access to the international banking services.

Iran lifts travel restrictions from neighboring countries

Based on the decision made by the Iranian taskforce for fighting the coronavirus, travel restrictions from neighboring countries to Iran were lifted thanks to the efforts taken by the officials of the Cultural Heritage, Handicrafts and Tourism Ministry. Announcing the above, Tourism Deputy of Cultural Heritage, Handicrafts and Tourism Minister Ali-Asqar Shalbafan added that the ban on entry from France and Britain, and eight African countries continues, Mehr News Agency reported. He said Zimbabwe, Mozambique, Namibia, Malawi, South Africa, Eswatini, Lesotho and Botswana are the eight African countries from which travel to Iran is prohibited. "Vaccinated travelers who observe the health protocols and have a negative result of the COVID-19 PCR test can cross the land borders of Iran," he stated.

Iran Urges U.S. to Fully Return Ancient Tablets

Iran's ambassador and permanent representative to the United Nations says the United States must return the country's Achaemenid clay tablets without any exceptions and excuses.

According to Majid Takht-Ravanchi, the United States has repeatedly resorted to excuses to put off repatriating the tablets to Iran.

Esteghlal rout Naft Masjed Soleyman to remain leaders

Esteghlal football team defeated Naft Masjed Soleyman 3-0 and remained top of the table at the halfway point of the Iran Professional League season. Amirhossein Hosseinzadeh (two goals) and Kevin Yamga were on target in this match. In Tehran, Persepolis defeated Fajr Sepasi 1-0 thanks to Mehdi Torabi's second half goal. Sepahan and Aluminum played out a goalless draw in Arak, Tractor drew 1-1 with Nassaji, Zob Ahan were held to a goalless draw by Gol Gohar, Havadar suffered a home 2-1 loss against Sanat Naft, Mes Rafsanjan and Paykan shared the spoils in a goalless draw and Foolad defeated Padi-deh 2-0 in Ahvaz. Esteghlal lead the table with 35 points, three points above Persepolis. Sepahan sit third with 29 points.

Fans allowed into stadium for Iran, Iraq match

Iranian football fans will be permitted to return to the stadium after two years. Iran will host Iraq in Tehran's Azadi Stadium on Jan. 27 in the 2022 FIFA World Cup qualifier. Group A leaders Iran will qualify for the 2022 FIFA World Cup for the third time in a row if defeat the Iraqi team at the Azadi Stadium. Up to 30,000 fans will be allowed to enter into the stadium with confirmation of Iran's National Headquarters for Coronavirus Control. FIFA president Gianni Infantino will travel to Tehran to attend the match. It seems the FIFA president is going to see the Iranian women in the stadium watching the match since he has previously said women have to be allowed into the stadiums in Iran.

Iran negotiating to exchange driving licenses with 70 countries

Negotiations are underway with 70 countries to exchange driving licenses, Traffic Police chief Seyed Kamal Hadianfar has announced. In cooperation with the Ministry of Foreign Affairs, drivers will be able to exchange their driving licenses for a license issued in the country of residence, he said, YJC reported. "Currently, 70 countries are on the police's agenda, he said, expressing hope to start the plan with Spain. We have considered an exchange system for the authenticity of Spanish certificates in Iran and Iranian ones in Spain," Hadianfar explained. We can issue one-year certificates to Afghan nationals who reside in our country and have legal residence, but there are some foreign businessmen who have the conditions to invest in the country, who received a 3-year certificate, he stated.

Monday, January 17, 2022

Some Foods That Are Good for the Immune System

Source: <https://www.verywellfit.com/foods-good-for-your-immune-system-2507173>

Your immune system helps to protect you against various infections and conditions, from colds to influenza. It may play a part in minimizing seasonal allergy symptoms and even preventing certain types of cancers.¹

A balanced diet is one that includes the best foods to support your immune system. Nutrients like protein, vitamin A, vitamin C, vitamin E, zinc, and iron can help keep your immune system functioning properly.³ The best foods for your immune system are going to be naturally high in these nutrients.

You'll also want to consume more foods containing probiotics, the gut-friendly bacteria that help balance the flora in your digestive system. While they're not nutrients, research has shown an association between probiotics and improved immune function.⁴

Get more nutrients and probiotics in your diet by adding these ten foods to your weekly meal plan. Each food is high in two or more of the vital nutrients that help to keep your immune system strong and healthy.

Almonds

Almonds are high in vitamin E, a powerful antioxidant that protects cells from damage caused by free radicals.⁵ Almonds also contain iron and protein that are essential to healthy immune system function. They are easy to find in any grocery store, perfect as a healthy snack, and can be added to salads, yogurt, and more.

Avocado

Avocado is well-known for being a rich source



of monounsaturated fatty acids, similar to olive oil, but it also provides vitamin E, vitamin C, iron, and zinc. Add avocado slices to a sandwich, make guacamole, or top a healthy salad with cubes of avocado.

Broccoli

One cup of raw chopped broccoli provides almost a full day's worth of vitamin C, which is essential for immune system function because it helps stimulate the formation of antibodies. Other foods containing vitamin C include citrus fruits, strawberries, kiwi fruit, and Brussels sprouts.⁶

Broccoli also provides vitamin A and plant-based

iron, which are also important for your immune system.

Kale

Kale is a cruciferous vegetable that's related to cauliflower, arugula, and broccoli. It's rich in so many nutrients, including vitamin A, which is important for healthy skin and mucous membranes. Other sources of vitamin A include carrots and spinach.⁷ Kale is also a source of vitamin C, vitamin E, iron, and zinc.

Mango

Mangos were once considered an exotic fruit, but now they're easy to find in many grocery stores.

Look for mangos in the produce and freezer sections. This superfruit is loaded with vitamins A, C, and E.

Red Bell Peppers

Red bell peppers are good for your immune system because they're high in both vitamins C and A. They also contain vitamin E.

Red bell peppers make a great addition to any meal—add them to omelets or saute them as a side dish.

Sweet Potatoes

Sweet potatoes are rich in vitamin A and offer substantial vitamin C, vitamin E, and a little plant-based iron. Sweet potatoes can be baked in the microwave or conventional oven and served with a pat of butter or drizzle of maple syrup.

Tuna

Tuna is known as a good source of omega-3 fatty acids, but it's also high in protein, zinc, and selenium, which are all essential for healthy immune system function. Add more selenium to your diet with other types of seafood, Brazil nuts, and ham.⁹ Tuna is quite a versatile fish. It can be eaten raw, seared, or grilled, or you can keep a few cans of tuna on hand for sandwiches and salads.

Yogurt

Yogurt is one of the best-known dietary sources of probiotics that can give your immune system a boost, but it's also high in protein. You'll also get a small amount of vitamin A and zinc.

Keep your yogurt nutritious by choosing plain, unsweetened yogurt and adding nuts, berries, and just a little honey.

TEDPIX down 11,000 points on Saturday



TEDPIX, the main index of Tehran Stock Exchange (TSE), lost 11,630 points to 1.322 million on Saturday (the first day of Iranian calendar week). As reported, 4.728 billion securities worth 27.68 trillion rials (about \$93.337 million) were traded at the TSE.

The first market's index lost 10,192 points, and the second market's index dropped 18,219 points.

TEDPIX lost 29,000 (2.1 percent) to 1.334 million in the past Iranian calendar week (ended on Friday).

During the past week, the indices of Mobarakeh Steel Company, Bandar Abbas Oil Refining Company, Iran Khodro Company, Saipa Company, Social Security Investment Company, National Copper Company, and Barekat Pharmaceutical Group were the most widely followed ones.

Capital market in a country eliminates the enterprises' need for external financing that requires forex rate risk; and plays an important role in risk sharing and the effectiveness of capital allocation in various economic sectors, and as a result increases economic growth and welfare in society.

In Iran, where the capital market plays a small role in the long-term financing of enterprises, the government can play an important role in the development of the capital market and take initiatives to develop this market and increase its efficiency.

Some recent measures taken by the Iranian government indicate that the government is determined to support the capital market and strengthen this market's role in the national economy. One measure was the six clauses in the national budget bill for the next Iranian

calendar year (starts on March 21) on supporting the capital market.

The budget bill, submitted by president to the parliament on December 12, has paid special attention to the capital market and bourse companies.

The measures considered in the budget bill and its overall positive effects on the capital market includes 1- Reforming the price of gas feed, as well as electricity, water, oxygen and other utilities for the petrochemical units, refineries, steel reduction units, and downstream industries 2-Reducing taxes on production units active in the stock market 3- Strengthening Capital Market Development and Stabilization Fund 4- Reducing the government's revenue from selling bonds 5-Eliminating subsidized foreign currency allocations 6- Eliminating pre-ordered pricing.

IPL's halfway point in review



With Iran Professional League (IPL) reaching its halfway point, Tehran Times reviews talking points and surprises of the first half of the 2021/22 season.

Esteghlal defeated Naft Masjed Solymman 3-0 on Matchday 15 to claim the unofficial half-season championship. The Blues are chasing to win the trophy after nine seasons. In doing so, Farhad Majidi's side went unbeaten the league's first half of the season.

Persepolis, the winners of IPL's five consecutive seasons, ended in second place on the table. However, Yahya Golmohammadi's side are determined to continue their winning streak to the six, the popular number for the Red's fan.

Gol Gohar Sirjan were issued three 3-0 losses for fielding Eric Baboue Bagnama, a Gabonese player, failing to meet the pre-requirement of playing four or more international matches with his country's national team. This decision favored three teams, namely Sepahan, Peykan, and Esteghlal, who earned three, three, and two points, respectively. Persepolis officials objected to the verdict of the

Disciplinary Committee of the Iranian football federation. They believed that the decision hurt them in the title race because their significant rivals, Esteghlal and Sepahan, were rewarded what they called undeserved points.

Sepahan, another title chaser, have dropped points in some crucial matches. Four defeats for Moharam Navidkia's team are not acceptable, but nine victories out of 15 is about normal for the Yellows.

Aluminum Arak are a cause for celebration in the Iranian league. A competitive provincial team with limited resources in such a lofty position can be considered a measure of the league's success.

Foolad, a combination of youth and experienced players and a fine coach Javad Nekounam, remain one of the IPL's most watchable sides, but a bit like Sepahan, the shaky defense has been known to let them down.

Foreign players dominate the top of the goals standings. Godwin Mensha (Gol Gohar), Arthur Yamga (Esteghlal), and Luciano Pereira (Foolad) are the top scorers of the IPL, primarily thanks to goals scored by penalties.

MOU signed on building oil products transferring strategic pipeline

National Iranian Oil Refining and Distribution Company (NIORDC) signed a memorandum of understanding with Bank Mellat for cooperation in the construction of a strategic pipeline for transferring oil products in eastern provinces, Shana reported.

Valued at about \$72 million the 948-kilometer-long pipeline is going to pass through Kerman, South Khorasan, and Khorasan Razavi provinces. The pipeline is projected to transmit 150,000 barrels per day (bpd) of petroleum products.

The MOU for the construction of the mentioned pipeline was signed on Saturday in a ceremony attended by senior officials including Oil Minister Javad Oji, Finance and

Economic Minister Ehsan Khandouzi, NIORDC Head Jalil Salari, and Managing Director of Bank Mellat Reza Dolat-Abadi.

The construction of the mentioned pipeline, which is aimed at transmitting petroleum products from Rafsanjan in Kerman Province to Mashhad in Khorasan Razavi, is going to ensure a sustainable supply of fuel needed in the east and northeast provinces while shortening the transmission route, reducing fuel consumption and reducing transportation costs, as well as facilitating the export of oil products to eastern neighboring countries. The project also includes the construction of two pump stations and three terminals.

The construction of this pipeline is significant as it would provide fuel to the country's northeastern regions which are far away from the energy sources in the country.

National Iranian Oil Refining and Distribution Company is a subsidiary of the Iranian Oil Ministry. The company was established in 1991 and undertook to perform all operations relating to refining and distribution of oil products.

Although NIORDC was formed in the 1990s, the company has actually inherited 90 years of Iran's oil industries' experiences in the fields of refining, transfer, and distribution of oil products, as well as engineering and construction of installations of oil industries.



عضو شورای اسلامی شهر اصفهان مطرح کرد:

نقش اتاق بازرگانی در رفع مشکل آب



رئیس مرکز پژوهش‌های شورای اسلامی شهر اصفهان گفت: اتاق بازرگانی می‌تواند مدیریت شهری را در رفع مشکلات اجتماعی و اقتصادی یاری کند و می‌تبلد نقش بسزایی در زمینه رفع مشکلات آب داشته باشد.

مصطفی نباتی‌نژاد در کمیسیون ویژه آب و مناطق کم‌برخوردار شورای اسلامی شهر اصفهان که با موضوع «بررسی ظرفیت‌های متقابل بخش خصوصی و مدیریت شهری به منظور رفع مشکلات حوزه آب‌ریز زاینده‌رود و بحران‌های زیست محیطی در استان و شهر اصفهان» به درخواست اتاق بازرگانی، صنایع، معادن، کشاورزی اصفهان تشکیل شده، اظهار کرد: در سندراهبردی که برای رفع مشکل آب تدوین شده است، ذی نفعان اولویت بندی شده و متناسب با یاری هر که مجموعه داشته‌اند، نقشی برای آنها تعریف می‌شود.

■ **پارلمان اقتصادی شهر می‌تواند کمک پارلمان شهر باشد**

وی با اشاره به ظرفیت‌های اتاق بازرگانی برای رفع این مشکل افزود: اتاق بازرگانی می‌تواند مدیریت شهری را در رفع مشکلات اجتماعی یاری کند، در واقع پارلمان اقتصادی شهر دغدغه‌های مختلفی را مطرح کرده است که می‌تبلد نقش بسزایی در زمینه رفع مشکلات آب داشته باشد.

رئیس مرکز پژوهش‌های شورای اسلامی شهر اصفهان تصریح کرد: به طور مثال، تمرکز شورای شهر بر روی شهرداری است و از این بابت چندین جلسه با شهرداری در این عرصه برگزار شده و میزان مصرف بهینه آب در فضای سبز سؤال شده و پیشنهاداتی هم مطرح شده و تا حصول نتیجه پیکیر هستیم.

■ **اتاق بازرگانی باید صنایع استان را متناسب با اقلیم شهر راهبری کند**

نباتی‌نژاد افزود: اتاق بازرگانی نسل سوم باید صنایع استان را متناسب با اقلیم شهر راهبری کند، برانستی صاحبان صنعت استان چقدر براساس منافع استان بر روی سیاست‌های دولت سوار شده‌اند؟

■ **باید در عرصه‌های تصمیم‌گیری به درد مشترک برسیم**

وی با بیان اینکه باید به درد مشترک برسیم زیرا هر تصمیمی که امروز گرفته شود، تبعات آن در سالهای بعد مشخص می‌شود، تصریح کرد: این سؤال مطرح می‌شود که اتاق بازرگانی نسل سوم با سه هزار عضو تا امروز در زمینه حل مشکل آب اصفهان چه اقدامی انجام داده است و چرا در برخی اوقات چون نسل اولیه تصمیم‌گیری می‌کند.

مدیر کل گمرک استان اصفهان خبر داد:

مایینر، رُتبه نخست قاچاق کالا در استان

مدیر کل گمرک استان اصفهان گفت: دستگاه مایینر با رشد ۷۵ درصدی در ۹ ماه جاری نسبت به سال گذشته؛ رُتبه نخست قاچاق کالا در استان را به خود اختصاص داده است. رسول کوهستانی، در کمیسیون مبارزه با قاچاق کالا و ارز استان که با حضور استاندار برگزار شد، افزود: در ۹ ماه گذشته حدود ۹ هزار و ۵۵۹ فقره پرونده تشکیل شده که نسبت به سال گذشته ۷۵ درصد رشد داشته است. وی افزود: ۳۹ درصد از کالاهای کشف شده، از لحاظ ارزشی رشد داشته که دستگاه مایینر (استخراج ارز دیجیتال) همچنان رُتبه نخست

تاکنون از ظرفیت‌های کارگو ترمینال باری اصفهان به خوبی استفاده نشده است

فرصت سازی روی باند فرودگاه!

مرضیه محب رسول: پروازهای خارجی از مبدأ اصفهان متناسب با جایگاه و ظرفیت‌های استان نیست این را می‌توان از ردیف انگشت شمار پروازهای خارجی که حتی در همه روزهای هفته انجام نمی‌گیرد و میزان صادرات و واردات از طریق کارگو ترمینال اصفهان فهمید.

مشکلات آب داشته باشد.

استانی که چه در زمینه تولیدات کشاورزی و گیاهی و چه در زمینه گردشگری جزو مقاصد اصلی کشور به حساب می‌آید اما سهمی از تسهیلات و امکانات صادراتی ندارد. هر چند در سال‌های اخیر با راه افتاحیه‌ها و برقراری پرواز خطوط هواپیمایی مطرح منطقه‌ای مانند ترکیش ایرلاین و هواپیمایی قطر رسانه‌ای شد اما در عمل ظاهرا این افتتاحیه‌ها بیشتر از اینکه بار اقتصادی و عملیاتی داشته باشد سر و صدایی رسانه‌ای و شاید بیشتر برای جذب گردشگر برای کشورهای دیگر بوده است. حتی خیز استانداری وقت در سال ۹۸ برای خریداری ایرلاینی اختصاصی برای اصفهان و مشهد و شیراز روزانه خطوط پروازی تقریبا هیچ تأثیری در باز شدن گره کور مبادلات هوایی و حتی مسافری به مقصد اصفهان نداشته است در حالیکه استان‌های دیگر مانند مشهد و شیراز روزانه خطوط پروازی مسقیم خارجی از مرکز استان دارند در اصفهان هنوز اغلب مسافران خارجی اصفهان راهی فرودگاه امام می‌شوند این در حالی است که هم پایانه مسافربری شهید بهشتی و هم کارگو ترمینال فرودگان اصفهان روزهای کم مسافری را تجربه می‌کند. این وضعیت در حالی است که استان اصفهان در سال‌های اخیر فرصت‌های صادراتی بسیار سودآوری به کشورهایی مانند قطر روسیه و ترکیه را به دلیل عدم وجود زیر ساخت‌های صادراتی از دست داده است. اما علت چیست؟

■ **فرار سرمایه‌ها همچنان جریان دارد**

شاید یکی از اصلی‌ترین دلایل عدم راه اندازی ایرلاین اختصاصی و پس از آن رونق کارگو ترمینال اصفهان نبود سرمایه گذار است. استان اصفهان سال‌هاست به پروراسی سخت گیرانه و هزارتوی بی انتهای سنگ اندازی بر سر راه سرمایه‌های ورودی به استان معروف است هر چند بارها استانداران و نمایندگان وعده تسهیل جذب سرمایه را داده‌اند اما همین نمونه سرمایه گذاری در فرودگاه اصفهان مثال خوبی از چگونگی فرار سرمایه‌ها از اصفهان است آنگونه که معاون پیشین هماهنگی امور اقتصادی استانداری اصفهان گفته بود فولاد مبارکه و برخی دیگر از سرمایه



گذاران برای راه اندازی ایرلاین اختصاصی در اصفهان پیش قدم شده‌اند و اما وجود برخی از مشکلات آنها را منصرف کرده است به گفته سید حسن قاضی عسگر قرار بود در مقطعی فولاد مبارکه به ایجاد ایرلاین بیس اصفهان کمک کند و با وجود گرفتن برخی مجوزها به دلیل برخی مشکلات این کار منتفی شد که بعد از آن از طریق اتاق بازرگانی و دیگر سرمایه گذاری تشکیل ایرلاین اختصاصی را پیگیری کردیم که اکنون نیز به دنبال دریافت مجوزهای لازم هستند اما هنوز هیچ چیز قطعی نیست.

■ **طرح و دورنمای برای سرمایه گذاری وجود ندارد**

در سوسی دیگران این ماجرا نه تنها برنامه‌ای برای نگه داشتن سرمایه‌های استان نداریم حتی چشم‌اندازی مدون و بلندمدت برای جذب سرمایه‌های خارج از استان و حتی کشور هم تهیه و تدوین نشده است اگر چه از راه اندازی ترمینال باری فرودگاه اصفهان چندین سال می‌گذرد اما همچنان مسولان استان برنامه و راهکار جذب سرمایه را تدوین نکرده‌اند شاهد این ادعا سخنان اخیر معاون اقتصادی استانداری اصفهان است که اخیرا در دیدار سرکنسول روسیه گفته است یکی از اولویت‌ها در کمیسیون مشترک را به موضوع کارگو ترمینال فرودگاه اصفهان اختصاص خواهیم داد تا پروازهای باری به کشورهای مختلف انجام شود. نقش بابیان اینکه فرصت‌های بسیار خوبی برای سرمایه‌گذاران روسی در اصفهان وجود دارد ایسرا امیدواری کرد که در زمینه صادرات گل به روسیه هم بتوانیم کارهای خوبی را انجام دهیم. وی با اشاره به اینکه باید از این مزیت‌ها استفاده کنیم گفت: باید بسته‌های

سرپرست معاونت بازرسی سازمان صمت اصفهان:

عرضه کالای مشمول بدون شناسه در فروشگاه‌ها قاچاق است

مشمول اخذ و درج شناسه کالا هستند. وی ادامه داد: خریدوفروش کالای مشمول درج شناسه، بدون شناسه برای فروشندگان ممنوع است و تخلف محسوب می‌شود. سرپرست معاونت بازرسی و نظارت سازمان صنعت، معدن و تجارت اصفهان با اشاره به اینکه بر اساس قانون مبارزه با قاچاق کالا و ارز بارعضه کنندگان کالاهای بدون شناسه برخورد می‌شود اظهار داشت: دستگاه‌های نظارتی، بازرسان و ضابطان قانونی هنگامی که با کالای قاچاق در سطوح عرضه، حمل‌ونقل و بازار مواجه می‌شوند، نسبت به اعمال قانون اقدام کنند. وی اضافه کرد: واردکنندگان موظف‌اند پس از انجام تشریفات گمرکی و پیش از عرضه کالای خود در بازار، نسبت به درج شناسه کالا بر روی آن اقدام کنند و کالا را با شناسه وارد بازار کنند. عادل مرام خاطرنشان کرد: خریداران کالاهای لوازم خانگی باادام باید پیش از خرید نسبت به بررسی شناسه کالا و ثبت آن در سامانه جامع تضمین اطمینان حاصل پیدا کنند و پس از آن نسبت به خرید کالا اقدام کنند تا از مزایای خدمات پس از فروش و شرایط دوره تضمین بهره‌مند شوند.

وی بیان کرد: نصب شناسه بر روی کالاها کمک بزرگی

قاچاق در اصفهان را به خود اختصاص داده است. مدیر کل گمرک اصفهان تصریح کرد: سال گذشته ۶ هزار و ۹۰۰ دستگاه مایینر به استان قاچاق شده بود اما در ۹ ماه سالجاری پنج هزار و ۷۲۶ دستگاه آن قاچاق شده که نشاندهنده افزایش کشف مایینر در استان است. کوهستانی گفت: پارچه، رتبه دوم قاچاق کالا را به خود اختصاص داده که البته نسبت به سال گذشته متراژ کشف آن کاهش داشته است. وی موتورسیکلت ۲۵۰ سی‌سی، پوشاک، خودرو و برنج را به ترتیب از دیگر کالاهای قاچاق در اصفهان برشمرد و بیش از ۲ هزار

اصفهان از پروازهای مسافری بسیار اندک است.

■ **وقتی استان‌های دیگر بهتر از ما عمل می‌کنند**

در سال‌های اخیر استان‌های هم‌جوار به خصوص شیراز به شدت برای ورود ایرلاین‌ها و تقویت پروازهای خارجی خوب عمل کرده‌اند نتیجه اینکه پروازهای منظم از روسیه عمان و قطر به شیراز صورت می‌گیرد اما در اصفهان هنوز اقدامی برای جذب پروازهای خارجی صورت نگرفته است آنگونه که رسول کوهستانی پژوه مدیر کل گمرک استان اصفهان گفته است: مقرر شده بود که شرکت‌های هواپیمایی بیشتری از ۲ سال گذشته در اصفهان مستقر شوند اما هیچ اقدامی در این زمینه انجام نشده است. وی گفت: پرواز به عمان هم باید انجام شود تا زمینه صادرات به این کشور هم فراهم شود. به گفته وی، مراکز اصلی شرکت‌های هواپیمایی در شیراز مستقر شده و اقدامات خوبی در دیگر استان‌ها در زمینه توسعه صادرات انجام شده است در حالی که باید از ظرفیت کارگو ترمینال در راستای توسعه صادرات از این استان استفاده شود. مدیر کل گمرک استان اصفهان افزود: روزانه ۲۰۰ تن فلفل دلمه‌ای از اصفهان به روسیه صادر می‌شود که در زمان حاضر با مشکل مواجه‌شده باید این مشکل با کمک طرف مقابل با سرعت برطرف شود در حالی که ۷۰ درصد صادرات این محصول به روسیه از استان اصفهان و ۳۰ درصد آن مربوط به استان‌های دیگر بوده است.

این روزها حال اقتصاد اصفهان خوب نیست به دلیل مشکلات ناشی از کرونا نه خبری از توریست و مسافر هست و نه صادرات به دلیل تحریم‌ها

وضع و حال خوبی دارد صنایع دستی کشاورزی و دامی از مزایای اقتصادی است که چشم انتظار راهی برای رونق دوباره است اگر می‌کشد به بخشی زان را بتوان از طریق رونق دوباره کارگو ترمینال فرودگاه اصفهان باشد البته که این بخش هم قطعه‌ای پازل تفکر مدیریتی در استان است و بدون اصلاح در سطوح بالا نمی‌توان آمیدی به آن داشت اما این ظرفیت در اصفهان می‌تواند راهگشای بسیاری از تولید کنندگان و محرکی برای گشتن چرخ صنعت و تولید اصفهان باشد. فرصتی که امید است در لابلای سخت‌گیری‌ها و قوانین دست و پا گیر نادیده گرفته نشود.

به خریداران می‌کند و خدمات پس از فروش و تضمین محصول بر پایه شناسه کالا ارائه می‌شود. سرپرست معاونت بازرسی و نظارت سازمان صنعت، معدن و تجارت اصفهان گفت: برخی از فروشندگان با سوءاستفاده نسبت به فروش کالا با برگه‌های جعلی تضمین محصول اقدام می‌کنند اما پس از مدتی که نیاز به خدمات پس از فروش داشت خریداران متوجه می‌شوند که کالا تضمین واقعی نداشته است. وی افزود: به دلیل جلوگیری از این گونه سوءاستفاده‌ها که کالاها را با تضمین‌های جعلی به فروش می‌رسانند در سطح عرضه تصمیم بر این شد که کالاهای بادوام سرمایه‌ای از جمله لوازم خانگی در سامانه جامع تضمین پشتیبانی و ثبت شوند. عادل مرام اظهار داشت: شناسه یک کد اختصاصی برای کالا محسوب می‌شود که وارد کننده یا تولیدکننده داخلی که مشمول استفاده از شناسه است باید فرایندهای مربوط به اخذ شناسه را در سامانه جامع تجارت بگذراند و شناسه را بر روی کالا نصب کند. وی افزود: شناسه یک کد اختصاصی برای شناسایی کالاها همانند کد ملی افراد است که کالاها با آن کد شناخته می‌شوند. جلسه و کارگاه آموزشی مواد قانونی مبارزه با قاچاق کالا و ارز استان برای افزایش معلومات فعالان مبارزه با قاچاق کالا و ارز باهدف افزایش اطلاعات و دانسته‌های این افراد برگزار شد تا باید بد بهتر و متن نسبت به بازرسی و برخورد با پدیده قاچاق اقدام کنند.

اقتصاد استان

دوشنبه ۲۷ دی ۱۴۰۰ | شماره ۹۷۲

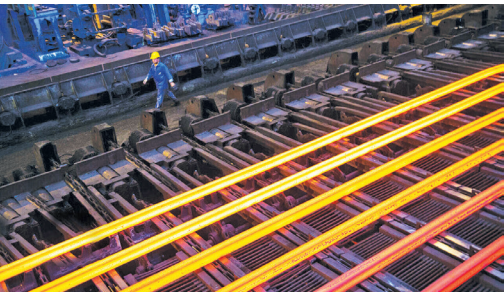
۶۶۰ دستگاه لوازم خانگی و یک هزار و ۳۸۵ دستگاه لوازم الکتریکی از جمله کارت گرافیکی و ۲۶ تن قطعات خودرویی مستعمل را از دیگر موارد قاچاق کالا در استان اعلام کرد.

مدیر کل گمرک اصفهان با اشاره به اینکه برخی از کالاهای قاچاق جزو اقلام فاسد شدنی با ارزش ناچیز زیر ۲ میلیون تومان است، افزود: ما نباید سرگرم اینگونه کالاهای خرد و کم ارزش شویم بلکه طبق فرمایش رهبری باید بیشتر دنبال کشف قاچاق‌های کلان باشیم.

گفت‌وگو

رییس پارک علم وفناوری شیخ بهایی شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان:

اولویت پذیرش در پارک رعایت مسائل زیست محیطی است



پارک تخصصی فولاد و صنایع فلزی از سال گذشته در زیر مجموعه پارک علم وفناوری شیخ بهایی شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان تأسیس شد و گروهی از شرکت‌های دانش بنیان و واحدهای فناور مرتبط با صنعت مذکور در آن فعالیت می‌کنند.

رییس پارک علم وفناوری شیخ بهایی شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان گفت: توجه به مسائل محیط زیست، منابع مصرفی، آب، انرژی و تولید «فولاد سبز» جزو اولویت‌ها و محورهای پذیرش واحدهای فناور و نوپا در پارک تخصصی فولاد و صنایع فلزی اصفهان است.

حمید مهدوی، افزود: فراخوانی منظور پذیرش واحدهای فناور جدید در پارک تخصصی فولاد و صنایع فلزی منتشر شده است که بر اساس آن متقاضیان می‌توانند در سه دوره، رشد مقدماتی، رشد و پارک علم و فناوری در این مجموعه مستقر شوند.

وی با بیان اینکه فرصت ثبت نام در این فراخوان تا ۱۴ بهمن امسال است، اظهار داشت: شرکت‌های فناور، واحدهای نوپا (استارت‌آپ) و شتاب‌دهنده‌هایی که در زمینه‌های فولاد و صنایع و علوم مرتبط با آن فعالیت می‌کنند می‌توانند در این پارک مستقر شوند.

شتاب‌دهنده‌ها شرکت‌هایی هستند که در ایده‌های جدید سرمایه‌گذاری و به صاحبان این ایده‌ها کمک می‌کنند تا بتوانند تعریفی صحیح و نمونه اولیه مناسبی از کالا و یا خدماتی که قصد نوآوری در آن صنعت را دارند، ارائه کنند.

مهدوی، محورهای این فراخوان را فراوری و تولید فولاد سبز، منابع مصرفی، آب، انرژی و محیط زیست در صنعت فولاد، شناسایی معادن عمیق، پُرعیارسازی سنگ معدن، سستنز نانو مواد پیشرفته، تحول دیجیتال، استحاله و بازیافت مواد و آلیاژهای حافظه‌دار عنوان و اضافه کرد: در این موضوعات مسائل زیست محیطی و کاهش آلایندگی مورد تأکید است.

وی با بیان اینکه امروزه مسائلی مانند تحول دیجیتال، توسعه فناوری‌های اتوماسیون و نانو مواد پیشرفته جزو اولویت‌های صنعت فولاد در دنیااست، اظهار داشت: شرکت‌ها و شتابنده‌هایی که در پارک تخصصی فولاد مستقر می‌شوند از حمایت مالی و خدماتی این پارک بهره‌مند خواهند شد.

رییس پارک علم و فناوری شیخ بهایی اصفهان با اشاره به اینکه حمایت مالی برای تأمین اعتبار مورد نیاز برای اجرای طرح‌ها و برنامه‌ها در قالب «گرت» (اعتبارات پژوهانه) یا تسهیلات بانکی کمک بهره‌ر انجام می‌شود، افزود: حمایت خدماتی نیز در بخش‌هایی مانند دسترسی به تجهیزات آزمایشگاهی، اخذ استانداردها و مجوزها و مشاوره‌های علمی و بازرگانی انجام می‌شود.

مهدوی با بیان اینکه استقرار واحدهای فناوری در پارک تخصصی فولاد مزیت‌هایی مانند تجمیع تخصص‌ها و امکانات و اجرای طرح‌های بزرگ را به همراه دارد، ادامه داد: اجرایی شدن طرح‌ها و رسیدن به محصول در قالب شتاب‌دهنده‌ها نیز می‌تواند در زمان کوتاه‌تر با هزینه کمتر اتفاق بیفتد.

وی، نقش پارک فناوری فولاد را حلقه واسط بین صاحبان دانش و فناوری و بُنگاه‌های اقتصادی فعال در این صنعت خواند و گفت: در پارک فناوری فولاد تلاش می‌شود تا نیازهای مختلف صنعت فولاد مانند کاهش مصرف آب و برق و آلایندگی با حمایت از شرکت‌های فناور برطرف و از طرفی برای این واحدهای دانش بنیان درم‌دزایی ایجاد شود.

وی با اشاره به فعالیت حدود ۷۰ شرکت فناور در پارک تخصصی فولاد اصفهان خاطرنشان کرد: پرتندسازی و توسعه صادرات از اهداف این مجموعه است زیرا یکی از عوامل رشد اقتصادی، گسترش بازار هدف و ایفای نقش در بازارهای بین‌المللی با تولید محصولات قابل رقابت است.

مهدوی همچنین تخصیص اعتبارات مورد نیاز به پارک تخصصی فولاد برای حمایت مادی و معنوی از شرکت‌های فناور را ضروری دانست. به گزارش ایرنا، شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان بعنوان نخستین سازمان مؤسس مراکز رشد و پارک‌های علم و فناوری در کشور و یکی از زیر مجموعه‌های وزارت علوم، تحقیقات و فناوری با هدف حمایت از ایجاد و توسعه شرکت‌های دانش‌بنیان و تولید ثروت از علم راه‌اندازی شده است.

این شهرک با سه پارک علم و فناوری، هشت مرکز رشد فناوری، پنج مرکز نوآوری و مشکوفایی و مرکز علم و فناوری کودکان و نوجوانان در ۵۲۰ هکتار در شمال کلاتشهر اصفهان و در جوار دانشگاه صنعتی اصفهان واقع است.

در این شهرک علمی و تحقیقاتی، حدود ۶۰۰ شرکت دانش‌بنیان و فناور برای بیش از هفت هزار و ۵۰۰ نیروی انسانی خلاق و نوآور اشتغال ایجاد کنند؛ این کسب و کارها گردش مالی بیش از سه هزار و ۶۵۲ میلیارد تومانی را برای اقتصاد دانش‌بنیان به ارمغان آورده است.

استان اصفهان با ۲۸ شهرستان و بیش از پنج میلیون و ۳۰۰ هزار نفر جمعیت از حیث تعداد واحد صنعتی رتبه دوم و از لحاظ اشتغال صنعتی رتبه سوم کشور را به خود اختصاص داده است و با تولید حدود ۶۰ درصد از فولاد، قطب صنایع فولاد کشور محسوب می‌شود.



مسابح امتیاز و مدیر مسئول: رضا محزونیه

سر دبیر: مرضیه ربیعی

دفتر اصفهان: میدان احمدآباد، ابتدای خیابان شهیدفتح (بهرام) ساختمان خورا

تلفن: ۳۲۲۷۴۵۰۰-۳۲۲۷۴۵۰۱

روابطعمومی:تلفن: ۳۲۲۷۴۷۵۴-۳۲۲۷۴۷۵۱۴ فاکس: ۳۲۲۷۴۵۱۴-۳۲۲۷۴۵۱۳

سازمان آگهی‌های اصفهان: ۳۲۲۷۴۵۱۸-۳۲۲۷۴۵۱۷ ۳۲۲۷۴۵۱۲-۳۲۲۷۴۵۱۱

فاکس بازرگانی اصفهان: ۳۲۲۷۴۵۱۱-۳۲۲۷۴۵۰۷ ۳۲۲۷۴۵۰۶-۳۲۲۷۴۵۰۵

چاپ: مصمیم

امور: اصفهان: ۳۲۲۷۴۵۰۸-۳۲۲۷۴۵۰۳

مدیرعامل شرکت شهرک‌های صنعتی استان اصفهان:

تأمین انرژی؛ نگرانی صنایع کوچک

مدیرعامل شرکت شهرک‌های صنعتی استان اصفهان گفت: نگرانی امروز صنایع کوچک مربوط به تأمین انرژی برق در فصل تابستان و تأمین گاز در زمستان است که باعث شده آنها دچار مشکل شوند. محمدجواد بگی درحاشیه نشست هم‌اندیشی و بررسی مشکلات صنعتگران شهرستان نجف‌آباد درباره مشکلات صنایع کوچک، اظهار کرد: نگرانی امروز صنعت‌گران بیشتر مربوط به تأمین انرژی است.

وی با بیان اینکه زیرساخت‌های شهرک‌های صنعتی نجف‌آباد آنچه در تعهد شهرک‌های صنعتی بوده، فراهم شده است، تأکید کرد: نگرانی‌های مربوط به تأمین برق در فصل تابستان و تأمین گاز در زمستان، صنایع را دچار مشکل کرده است. مدیرعامل شرکت شهرک‌های صنعتی استان اصفهان گفت: پیشنهادمان این است که صنعت‌گران در قالب کنسرسیوم شرکت‌های سرمایه‌گذاری خود نسبت به ایجاد نیروگاه‌های برق دی جی به همراه نیروگاه‌های تولید برق تجدیدپذیر اقدام کنند تا علاوه بر کمک به صنعت برق کشور نیز در محل بتوانند برق مورد نیاز خود را تأمین کنند. وی درباره نگرانی‌ها در تأمین سوخت گاز شهرک‌های صنعتی در فصل زمستان، تأکید کرد: به طور قطع اگر در تأمین برق از طریق انرژی‌های تجدیدپذیر به خود کفایی برسیم، گرمایش را می‌توان از طریق مصرف برق در زمستان تأمین کرد و گاز استحصالی را در مصارف دیگر به کار ببریم.

اگر کارشناس فروش هستید، این نکات برای شما معجزه خواهد کرد:

درس برای ۲۰ گرفتن در فروش



حمید محمودزاده: یک فروشنده موفق و حرفه‌ای دائماً باید به فکر پیشرفت دانش و اطلاعات خود باشد و آموزش فروش را مهمترین دغدغه کاری خود بداند. اما بعضی نکته‌ها فراتر از تئوری‌های علمی حوزه فروش هستند و دانستن آنها نیاز به کسب تجربه فراوان دارد. در این مقاله ۵۰ مورد از همین جنس نکته‌ها را با شما در میان می‌گذاریم که دانستن آنها برای شما معجزه می‌کند. احتمالاً برای شما هم پیش آمده که از خود بپرسید کارمندان فروش موفق که عملکرد بالایی دارند، دارای چه وجه اشتراکی با یکدیگر هستند. احتمالاً هم سبک فروش هر کدام با دیگری متفاوت باشد اما یک یا چند عامل وجود دارد که باعث شده آنها متمایز عمل کنند. لازم است ویژگی فروشندگانی که با دیگران فرق دارند را شناسایی کنید. اما چطور؟



۱- محصول و یا خدمات خود را بهتر از هر شخص دیگری بشناسید و از تمام زوایا آن را بررسی کرده تا بتوانید هر گونه سؤال و ابهامی را پاسخ دهید. خریدار اگر احساس کند که شما اطلاعات دقیقی درمورد چیزی که می‌فروشید، ندارید، شما را جدی نخواهد گرفت.

۲- عاشق محصولاتان باشید. زمانی که در موردش صحبت می‌کنید سرشار از انرژی مثبت باشید و بگذارید دیگران عمق این احساس را بفهمند. یادتان باشد مشتریان حتماً این موضوع را حس خواهند کرد. عشق و دوست داشتن شما به محصول انرژی می‌دهد و خریداران این انرژی و شغف را کامل احساس می‌کنند.

۳- مردم عضوی از یک گروه خاص بودن را بسیار دوست دارند! به مشتریان حس مهم بودن بدهید. این حس را به آن‌ها منتقل کنید که با خرید محصولات شما وارد آن گروه خاص خواهند شد، این حس احتمال فروش شما را بیشتر می‌کند.

۴- هر روز دقیقاً هر روز بدانید که مشتریان شما از چه کانالی وارد می‌شود، از چه مسیری (منظورم چه شیوه تبلیغاتی شما) تا بتوانید آنها را بهینه کنید، مثلاً تبلیغاتی که شما در سال پیش جواب بهتری از آن می‌گرفتین ممکن الان دیگر برای شما کار نکند.

۵- ارتباط خود را با مشتریان سابق‌تان حفظ کنید. هر از چندگاهی با مراجعه حضوری و یا تماس تلفنی از حال آنها باخبر شوید و در ایجاد صمیمیت بیشتر بکوشید. این اتفاق برای شما معجزه می‌کند.

۶- تنها بازارهای موجود را ملاک قرار ندهید. همواره به دنبال ایجاد بازارهای جدید و ساخت الگوهای نوین فروش باشید. به یاد داشته باشید خلاقیت در فروش می‌تواند در بازسازی بسیار مؤثر باشد.

۷- نگذارید دغدغه‌های مالی و مشکلات زندگی فرآیند بازاریابی و فروش مؤثر شما را تحت تأثیر قرار دهد. برای رهایی از شرایط نامطلوب خود فضایی امن در نظر بگیرید.

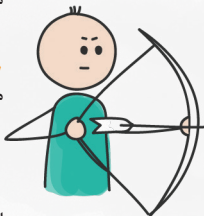
۸- اگر حس کردید مشتریان‌تان کم‌تر شده‌اند، همه چیز را به دقت بررسی کنید، زیرا این مساله زنگ خطر برای شماست. باید در سریع‌ترین زمان به رفع مشکل پیش آمده پرداخت. شما باید به اعداد حساس باشید.

۹- مشتریان را دقیق و کامل بشناسید. بدون شناخت از مشتریان نه در تبلیغات و نه در بازاریابی موفق نخواهید بود. ارتباط وسیع‌تری با آن‌ها برقرار کنید.

۱۰- تبلیغات متناسب با محصول و خدمات خود انتخاب کنید. تبلیغات بدون استفاده از راهکارهای حرفه‌ای محکوم به شکست است. تقریباً چیزی شبیه دور انداختن پول!

۱۱- اطلاعات مربوط به مشتریان را جمع‌آوری و طبقه‌بندی کنید و با توجه به اطلاعات طبقه‌بندی شده برای جذب و ارتباط با مشتریان برنامه ریزی انجام دهید. سرمایه اصلی شما معدن طلای شما اطلاعات مشتریان‌تان است آن‌ها را به صورت مرتب و طبقه‌بندی شده هر روز به روز کنید. زمان‌های خالی بهترین وقت برای اینکار است.

۱۲- همیشه سعی کنید در تیم فروشتان بهترین باشید. این اتفاق اعتماد به نفس شما را افزایش می‌دهد و باعث می‌شود بتوانید هر بار فروش شجاعانه‌تری داشته باشید. برای نتیجه بهتر باید فعالیت‌های بیشتر بکنید. رقابت فروش را به یک بازی جذاب تبدیل می‌کند.



۱۳- برای هر روز، هر هفته، هر ماه از فروشتان هدفی مشخص کنید و با تلاش آن را محقق کنید. فروش پراکنده و بی‌هدف در نهایت ذهن شما را پریشان و آشفته خواهد کرد. فرض کنید بدون مقصد شروع به راندگی کنید، آیا به جایی می‌رسید؟ هدف انرژی شما را برای حرکت در مسیرش افزایش می‌دهد.

۱۴- همواره به دنبال روش‌های نوین فروش و روانشناسی روز جامعه باشید و از همه ابزارهای به روز فروش و بازاریابی استفاده کنید. سعی داشته باشید روش‌های سنتی را با روش‌های جدید تلفیق کنید. آب مانده مرداب است.

۱۵- فرض کنید شما می‌خواهید به قله دماوند صعود کنید، آیا چیزی به جز قدم‌های شما شما را به قله خواهد رساند؟ پاسخ قطعاً نه است. دقیقاً در فروش هم همین اتفاق می‌افتد. این فعالیت‌های شما است که فروش شما را رقم

می‌زند پس لازم است آن‌ها را به دقت ارزیابی کنید و سعی در بهبود کمیت یا کیفیت آنها داشته باشید.

۱۶- نقاط ضعف و قوت خود و رقیبانتان را بشناسید. سعی کنید نقاط ضعف خود را مرتفع کنید و از طریق نقاط ضعف رقیبان از آن‌ها پیشی بگیرید. شما به عنوان یک بازیگری حرفه‌ای باید به شکل دقیقی حریف خود را بشناسید تا بر او پیشی بگیرید.

۱۷- به عنوان یک کارشناس فروش موفق هرگز خود را درگیر حاشیه‌ها نکنید. حاشیه‌ها عمر کوتاهی دارند. کاملاً متمرکز بر اهدافتان باشید و نگذارید چیزی ذهن شما را مشغول کند. آیا شما می‌توانید قیمت دلار را تغییر دهید؟ یا جنگی را شروع یا پایان دهید یا ترامپ دیوانه را عوض کنید؟ نه! قطعاً نه! اما جستجو در اخبار و گوش دادن به اتفاقات منفی می‌تواند حال شما را بد کند.

۱۸- سعی کنید در دسترس مشتری‌هایتان باشید. این کار حس امنیت و صمیمیت با مشتری را در دل آن‌ها تقویت می‌کند و باعث می‌شود تا با شما رابطه بهتری داشته باشند.

۱۹- پروژه‌های اداری و کاغذ بازی‌های خسته‌کننده جز دل زدگی و شکل‌گیری افکار منفی و بدبینانه در ذهن مشتری و بی‌اعتماد شدن او ندارد. امروزه، موفق کسی است که بهتر، سریع‌تر و موثرتر از دیگران خدمات رسانی کند.

۲۰- اطلاع از جنبه‌های فرعی محصول یا خدمات شما می‌تواند در زمینه جذب مخاطب و ایجاد حس اطمینان بسیار مؤثر باشد. برای مثال فرش فروشی را تصور کنید که مطلع از هنر دکوراسیون داخلی است و می‌تواند از این منظر به مشتری نزدیک شود. مطمئناً مشتری با چنین فروشنده‌ای حس امنیت در خرید بیشتری خواهد داشت.

۲۱- به اعتراضات مشتریان اهمیت بدهید و برای آن‌ها وقت بگذارید. مطمئناً باشید مشتری شما از اینکه برایش ارزش و اهمیت قائل بوده‌اید لذت خواهد برد. همین جلسات گفتگو بهترین فرصت شما برای عمیق کردن ارتباطات با مشتری‌ها می‌باشد.

۲۲- توجه مشتری را به خود جلب کنید و نیازهای او را بشناسید و سپس وارد فرآیند فروش شوید. مگر می‌شود پزشکی بدون دانستن مرض بیمار، بتواند او را درمان کند؟

۲۳- طوری رفتار کنید و حرف بزنید که مشتری شیفته دانستن از جانب شما شود و این تقاضا را از شما داشته باشد.

۲۴- صادقانه رفتار کنید و بگذارید مشتری عشق و علاقه شما به محصولات را در چشم‌هایتان ببخواند و به ادامه خرید مایل شود.

۲۵- وقتی شما فرایند فروش را با مشتری پیش می‌برید، یعنی زمانی که ایجاد نیاز در مشتری به خوبی انجام شده، اگر نفروشید یعنی اینکه جاده برای رقبای خود آسفالت کرده‌اید.

۲۶- استفاده از نام کوچک مشتری‌ان می‌تواند در ایجاد صمیمیت تأثیر شگرفی داشته باشد. البته اگر با لیخند زیبایی نیز همراه باشد تأثیر کار دو چندان خواهد شد.

۲۷- از مشتری بخواهید در مورد نیازهایش حرف بزند و در حین این کار مطالبی را بگوید که او احساس کند به محصول یا خدمات شما نیاز دارد.

۲۸- یکی از نکات فروش موفق این است که تمام تلاش خود را بکنید تا با مشتری در فضایی آرام و در زمانی مناسب صحبت کنید. در چنین شرایطی بهتر می‌توانید به سوالاتش پاسخ بدهید.

۲۹- شرایط را طوری جلو ببرید که حتی اگر مشتری احساس کرد ممکن است در انتخابش اشتباه کند بداند که شما موافق او هستید و نمی‌گذارید تصمیم اشتباهی بگیرد.

۳۰- آدم‌ها از احترام گذاشتن لذت می‌برند. برای اینکه نتیجه بهتری حاصل کنید همیشه و قبل از هر چیزی از مشتریان اجازه بگیرید.

۳۱- همیشه سر وقت در جلسات حاضر شوید و لباس مرتب بپوشید. مطمئناً آدم‌ها از دیدن آدم‌های مرتب و منظم حس خوبی خواهند داشت و مشتریان نیز شامل این قضیه هستند.

۳۲- فروشنده‌ای که بیش‌ترین آشنایی را با وضعیت مشتری خود داشته باشد، به احتمال قوی برنده معامله خواهد بود. سعی کنید تا جاییکه می‌توانید از مشتریان خود اطلاع جمع کنید.

۳۳- پرسیدن سؤالات درست در زمان درست می‌تواند یک مشتری بی‌علاقه را علاقه‌مند کند. سعی کنید یاد بگیرید از هر خریداری باید چه سوالی و در چه زمانی بپرسید.

۳۴- قبل از هر ملاقات و گفت‌وگو، پیش‌بینی‌ها و اهداف خود را از مشتری بنویسید و پس از پایان گفت‌وگو تجربیات و نتایج حاصل شده را یادداشت کنید. این کار در بلند مدت روانشناسی بازاریابی شما را بهبود می‌بخشد و پیش‌بینی‌ها و برنامه ریزی‌های دقیق‌تری خواهید داشت و طبیعتاً نتایج بهتری خواهید گرفت.

۳۵- بازار هدف خود و مزیت رقابتی محصولات خود با رقیبان را بشناسید و برای از بین بردن نقاط ضعف محصولات تلاش کنید.

۳۶- بزرگ‌ترین تأثیر شما به عنوان یک فروشنده خوب، ایجاد حس نیاز و ضرورت است. زمانیکه که مشتری احساس کند در صورت عدم داشتن محصول یا خدمات شما چیز مهمی را از دست می‌دهد مایل به خرید خواهد شد.

۳۷- سعی کنید با هر کس با زبان خاص خودش صحبت کنید. مسلماً این امر باعث ایجاد حس همدلی با مشتری و صمیمیت بیش‌تر می‌شود.

۳۸- لبخند زدن و بشاش بودن از مهم‌ترین ویژگی‌های فروشنده است. لبخند بزنید و بگذارید احساس خوب شما به مشتریان سرایت کند.

۳۹- همیشه بیشترین تأکید و صحبتتان روی کیفیت محصول یا خدماتتان باشد. با اینکار شما به مشتریان یادآوری خواهید کرد که محصول با کیفیتی به آن‌ها خواهید داد.

۴۰- بیش از اندازه سخنرانی نکنید. یک سکوت استراتژیک پس از یک پرسش مهم و یا پاسخی قاطع به سؤال یک مشتری می‌تواند در فرآیند فروش بسیار مهم باشد.

۴۱- همیشه به دنبال رهایی از پارادایم‌های تکراری گذشته باشید. روش‌های جدید را تست کنید. مردم همیشه از روش‌های نو استقبال می‌کنند.

۴۲- برای فروش بیش از اندازه اصرار نکنید و در صورت عدم موافقت مشتری سعی کنید بفهمید که روند فروش کجا و به چه دلیلی متوقف شده است.

۴۳- در صورت عدم موفقیت در فروش، مشتری را معذب نکنید و سعی کنید تأثیر خوبی در ذهنش باقی بگذارید. شاید از این طریق بتوانید در نوبتی دیگر و یا به کمک همکاران با او وارد مذاکره شوید.

۴۴- این نکته را فراموش نکنید که مشخصات یک محصول برای مشتری خیلی مهم نیست بلکه چیزی که از خرید آن عایدش می‌شود برای او اهمیت دارد. پس وقت خود را با تعاریف بی‌تأثیر از برند تلف نکنید.

۴۵- همیشه به دنبال یک رابطه برد-برد باشید. رابطه‌ای یکسویه که فقط یکی از طرفین از بستن قرار داد سود ببرند دیر یا زود با نقض قرار داد مواجه خواهد شد.

۴۶- سعی کنید دانش و اطلاعات خود را قبل از پرسش مشتری به رخ او بکشید. شما باید برای مشتری سؤال ایجاد کنید و پس از اینکه از شما سؤال پرسیده شده، پاسخ بدهید.

۴۷- خوب شنیدن را یاد بگیرید و بدانید که بهترین فروشندگان کسانی هستند که از بقیه گوش‌شن شنیدن بهتری دارند؛ زیرا هوشمندانه شنیدن شرط اول فروش موفق است.

۴۸- برای بستن قرارداد هرگز عجله نکنید. این کار آفت فروش است و می‌تواند روند خوب فروش شما را تحت تأثیر قرار دهد.

۴۹- غرور نداشته باشید و بدانید اولین حرف الفبای فروش رضایت مشتری است. فروش یک کار لذت‌بخش است و شما زمانی طعم این شادی را خواهید چشید که خرید از شما هم لذت بخش باشد.

۵۰- اگر این مقاله را تا اینجا دنبال کرده‌اید یعنی هدف زندگی شما فروش است. این را فراموش نکنید و هم چنین فراموش نکنید یک فروشنده خوب می‌تواند هر چیزی را بفروشد.

